

Mill International BV

Modulo di domanda e documentazione per rivenditori autorizzati

Come delineato nella politica di distribuzione selettiva di Mill International BV, la domanda di richiesta per diventare rivenditore autorizzato deve essere presentata dal distributore/importatore ufficiale Mill. Di seguito una lista delle informazioni necessarie per divenire rivenditore autorizzato:

Il rivenditore (da compilare da parte del richiedente rivenditore)

Anagrafica del rivenditore completa di partita IVA		
Sito web/shop online rivenditore		
Breve descrizione del profilo di vendita del rivenditore (se rivenditore online o professionale o entrambe)		
Canali di vendita online del rivenditore		
Canali di vendita professionali del rivenditore		
Il rivenditore dispone di un servizio di supporto nella lingua locale in cui vuole rivendere i prodotti Mill	SI	NO
Il rivenditore dispone di un servizio di supporto nella lingua locale nei territori esteri in cui vuole rivendere i prodotti Mill	SI	NO
Se sì, inserire lista degli stati esteri in cui si vuole rivendere Mill		
Il rivenditore dispone di un magazzino locale nel territorio in cui vuole esercitare la rivendita dei prodotti Mill	SI	NO
Il rivenditore dispone di un magazzino locale nel territorio estero in cui vuole esercitare la rivendita dei prodotti Mill	SI	NO
Se sì, inserire lista degli stati esteri in cui si vuole rivendere Mill		
Il rivenditore dispone di sistemi di scansione e strumenti per la lettura e la registrazione dei numeri di serie?	SI	NO
Il rivenditore vende prevalentemente a consumatori finali	SI	NO
Il rivenditore vende prodotti simili di altre aziende? In caso affermativo, fornire una descrizione delle attività di vendita pertinenti		
Onde evitare rivendite di prodotti Mill non autorizzate, si prega di fornire una breve descrizione dei meccanismi di protezione di rivendite non autorizzate Mill o che intenderà implementare. Esempio: far approvare il proprio rivenditore al programma di affiliazione Mill		

Da compilare da parte del distributore MILL

Il rivenditore accetta di garantire che il suo personale di vendita e assistenza clienti completi i programmi di formazione sul prodotto e post-vendita forniti da Mill e dai suoi distributori	SI	NO
Panoramica dei prodotti, espositori, spazio sugli scaffali e materiali in cui il rivenditore prevede di fornire nei suoi negozi fisici:		
Panoramica dei prodotti, display e materiali promozionali che i rivenditori intendono fornire nei propri negozi online		
Piano marketing condiviso con Mill	SI	NO

Altro

- Allega un'immagine dei negozi fisici e della presenza online che ritragga il profilo del rivenditore